

แผนธุรกิจของกลุ่ม

ปีบัญชี..... 2564

(ตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2564 ถึงวันที่ 31 ธันวาคม 2564)

โครงการ.....ส่งเสริมการใช้เครื่องจักรกลเพื่อการผลิตข้าวแปลงใหญ่แขวงโคกแฝดแบบครบวงจร

ชื่อกลุ่ม.....วิสาหกิจชุมชนเกษตรกรชีวิตใหม่

เลขทะเบียนกลุ่ม..... 1-10-03-05/1-0018

ที่ตั้ง..... 18 หมู่ 4 แขวงโคกแฝด เขตหนองจอก กรุงเทพมหานคร

โทรศัพท์..... 089-954-9254 / 084-096-9649

1. ลักษณะทั่วไปของธุรกิจ

1.1 ประวัติความเป็นมาของธุรกิจ (ระบุเหตุผลในการทำการผลิต)

เกษตรกรแปลงใหญ่ข้าวในพื้นที่แขวงโคกแฝดประสบปัญหาข้าววัชพืช ทำให้ผลผลิตตกต่ำ จึงต้องการปรับเปลี่ยนวิธีการเพาะปลูกจากการหว่านมาเป็นการดำนา จึงได้จัดทำแปลงสาธิตเพื่อเรียนรู้ร่วมกันในช่วงนาปี 2563 และพบว่าสามารถแก้ไขปัญหาวัชพืชได้ดี จึงได้กำหนดเป้าหมายในการแก้ไขปัญหากลุ่มร่วมกัน โดยใช้การระดมทุน และจัดตั้งกลุ่มวิสาหกิจชุมชนเพื่อบริหารจัดการเครื่องจักรกลในการให้บริการดำนา ฉีดยาและหว่านปุ๋ยแก่สมาชิกและเกษตรกรทั่วไป และปัจจัยการผลิตตามความต้องการในพื้นที่ ได้แก่ เมล็ดพันธุ์ข้าว และข้าวเปลือกโกโก้

1.2 รูปแบบของธุรกิจ (ระบุสินค้าที่ทำการผลิต ขายให้ใคร ขายอย่างไร ขายที่ไหน)

การให้บริการเพาะกล้าและปลูกข้าวด้วยรถดำนาแบบเดินตาม การให้บริการฉีดยาหว่านปุ๋ยและตัดใบข้าวแก่สมาชิกกลุ่มและเกษตรกรทั่วไปในพื้นที่ใกล้เคียง การรับซื้อข้าวเปลือกเพื่อจำหน่ายเมล็ดพันธุ์ข้าวปลูกและข้าวสารบรรจุถุง แก่เกษตรกรในกลุ่มและประชาชนในพื้นที่ใกล้เคียง การรับซื้อและจำหน่ายข้าวเปลือกโกโก้ให้แก่เกษตรกรผู้เลี้ยงไก่และร้านค้าท้องถิ่น

1.3 ลักษณะเด่นของสินค้าและบริการ(ระบุว่ามีความเด่นด้านใด เช่น การผลิตที่มีคุณภาพ ได้รับการรับรองมาตรฐาน)

การให้บริการปลูกข้าวด้วยรถดำนาและการเตรียมกล้าข้าวอย่างพิถีพิถัน ทำให้ได้ต้นกล้าที่มีความสมบูรณ์แข็งแรง และไม่มีข้าวปน การให้บริการรถฉีดยาและหว่านปุ๋ยเพื่อการดูแลรักษาตลอดฤดูกาลผลิต การจำหน่ายพันธุ์ข้าวปลูกที่ผลิตได้ตามมาตรฐานของกรมการข้าวและราคายุติธรรม การจำหน่ายข้าวสารที่มีความสะอาดและผ่านการสีใหม่บรรจุถุง การจำหน่ายข้าวเปลือกโกโก้ที่คัดเลือกพันธุ์ที่เหมาะสม ขนาดพอเหมาะ พร้อมทำความสะอาดเมล็ดอย่างประณีต

1.4 ตลาดเป้าหมาย (ระบุตลาดเป้าหมายในการจำหน่ายผลผลิต)

ตลาดเป้าหมายประกอบด้วย 1) ตลาดผู้ให้บริการดำนา ฉีดยาหว่านปุ๋ยแบบครบวงจรให้แก่สมาชิกกลุ่มและเกษตรกรในพื้นที่ใกล้เคียง 2) ตลาดรับซื้อ-ขายพันธุ์ข้าวเปลือก พันธุ์ข้าวแก่สมาชิกกลุ่มและเกษตรกรในพื้นที่ใกล้เคียง 3) ตลาดข้าวเปลือกโกโก้ จำหน่ายให้แก่เกษตรกรผู้เลี้ยงไก่และร้านค้าจำหน่ายอาหารสัตว์ในท้องถิ่น 4) ตลาดข้าวสารบรรจุถุง จำหน่ายให้แก่ประชาชนทั่วไปในชุมชน หน่วยงานราชการในพื้นที่

1.5 กลยุทธ์การเข้าสู่ตลาดและการเติบโต(ระบุความแตกต่างด้านการผลิต ด้านราคา ด้านการจำหน่าย)

กลุ่มมีลูกค้าเดิมประสบปัญหาข้าววัชพืชที่เคยรับบริการปลูกข้าวในฤดูกาลที่ผ่านมา และรักษากลุ่มลูกค้าเดิมไว้โดยให้บริการด้วยรถดำนา และขยายการให้บริการโดยเพิ่มการดูแลรักษาด้วยการฉีดยาและหว่านปุ๋ยแก่ลูกค้ารายเดิมและลูกค้ารายใหม่ ด้วยราคาที่เป็นธรรม ผลิตข้าวเปลือก ข้าวสารและข้าวเปลือกโกโก้ มีคุณภาพเป็นที่ไว้วางใจแก่ลูกค้าเดิมและทำการตลาดเพิ่มเติม เพื่อเข้าถึงกลุ่มลูกค้าใหม่ และจำหน่ายในราคาที่ย่อมเยา

2. โอกาสและศักยภาพของธุรกิจ

2.1 จุดแข็ง (Strength) (ระบุว่าปัจจัยภายในของกลุ่มที่ทำให้ได้เปรียบ เช่น ต้นทุนการผลิต การบริหารจัดการ ตราสินค้า เทคโนโลยีที่ใช้ แบบการผลิต)

1. กลุ่มมีความเข้มแข็งในการรวมกลุ่ม และมีทักษะความชำนาญ ประสบการณ์ในการบริหารจัดการแปลงปลูก และเครื่องจักรกล
2. มีเครื่องจักรกลสำหรับการเพาะปลูกที่ตรงตามความต้องการของเกษตรกรและมีศักยภาพในการแก้ไขปัญหาข้าววัชพืชของเกษตรกรในพื้นที่ได้อย่างแท้จริง
3. กลุ่มมีความพร้อมด้านแรงงานและเครื่องจักรกลที่สามารถให้บริการเกษตรกรได้ทันตามต้องการ
4. กลุ่มมีกลุ่มลูกค้าเดิมที่ไว้วางใจและพร้อมรับบริการ หรือซื้อผลิตภัณฑ์ของกลุ่ม

2.2 จุดอ่อน (Weakness) (ระบุว่าปัจจัยภายในของกลุ่มที่ทำให้เสียเปรียบ เช่น ต้นทุนการผลิต การบริหารจัดการ ตราสินค้า เทคโนโลยีที่ใช้ในการผลิต)

1. พื้นที่เพาะปลูกของสมาชิกสามารถเข้าร่วมโครงการได้เพียงบางส่วน เนื่องจากต้นทุนการปลูกข้าวด้วยรถดำนามีต้นทุนสูง จึงเหมาะสมกับการปลูกเพื่อผลิตเมล็ดพันธุ์ข้าว และข้าวคุณภาพดีเท่านั้น
2. กลุ่มยังคงขาดเครื่องมือและอุปกรณ์ที่จำเป็นต่อการผลิตและแปรรูป เช่น รถไถ เครื่องอบลดความชื้น รถบรรทุก เป็นต้น ทำให้มีค่าใช้จ่ายสูงในการเพิ่มมูลค่าผลผลิต

2.3 โอกาส (Opportunity) (ระบุปัจจัยภายนอกกลุ่มที่จะทำให้กิจการเติบโตดี เช่น เศรษฐกิจ สังคม การเมือง นโยบายรัฐบาล)

1. กลุ่มได้รับการสนับสนุนองค์ความรู้ เครื่องมือเครื่องจักรและปัจจัยการผลิตจากโครงการต่างๆ และหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง ทำให้มีความรู้และโอกาสที่จะพัฒนาต่อยอดการดำเนินงาน เพื่อสร้างรายได้ให้แก่สมาชิกของกลุ่มได้
2. นโยบายภาครัฐมีการสนับสนุนสินเชื่อดอกเบี้ยต่ำทำให้กลุ่มเกษตรกรสามารถเข้าถึงแหล่งทุนในการจัดหาเครื่องมือเครื่องจักร วัสดุอุปกรณ์ที่จำเป็นได้
3. รัฐบาลมีนโยบายประกันรายได้ ทำให้เกษตรกรมีความเชื่อมั่นในด้านราคาผลผลิตที่ได้รับ ซึ่งส่งผลต่อการตัดสินใจปรับเปลี่ยนวิธีการเพาะปลูกจากเดิมมาเป็นวิธีการใหม่ที่มีการลงทุนต่อไร่เพิ่มขึ้น

2.4 อุปสรรค (Threat) (ระบุปัจจัยภายนอกกลุ่มที่จะทำให้กิจการเติบโตช้า เช่น เศรษฐกิจ สังคม การเมือง นโยบายรัฐบาล)

1. ความเปลี่ยนแปลงด้านสภาพภูมิอากาศที่ส่งผลให้เกิดภัยธรรมชาติ และภัยศัตรูพืชที่เปลี่ยนแปลงและไม่อาจคาดการณ์ได้ ทำให้ผลผลิตที่คาดว่าจะได้รับเสียหาย
2. ราคาให้บริการและเทคโนโลยีที่เกี่ยวข้อง (โดรน) ที่อาจสร้างการแข่งขันและเสียเปรียบคู่แข่งได้

3. กลยุทธ์การพัฒนาผลิตภัณฑ์

3.1 การวิจัย / พัฒนาผลิตภัณฑ์(ระบุเกี่ยวกับลักษณะบรรจุภัณฑ์ ขนาด ความหลากหลาย)

1. เกษตรกรได้รับการสนับสนุนจากสถาบันการศึกษาในการพัฒนาและออกแบบบรรจุภัณฑ์ ให้มีความหลากหลาย และตรงตามความต้องการของตลาด
2. หน่วยงานภาครัฐ ภาคเอกชนและสถาบันการศึกษาใช้พื้นที่โคกแฝด เขตหนองจอก ในการจัดทำแปลงเรียนรู้นวัตกรรมใหม่อย่างต่อเนื่อง
3. กลุ่มมีความพร้อมในการตรวจประเมินแปลงเพื่อทำ GAP เมล็ดพันธุ์ และ GAP ข้าวคุณภาพ

3.2 การบริการและการส่งมอบ(ระบุเกี่ยวกับแนวทางการรับประกัน การส่งคืนผลิตภัณฑ์)

1. ให้บริการด้านการผลิตข้าวแบบครบวงจรในแปลงเกษตรกร พร้อมให้คำปรึกษาด้านการเกษตร
2. รับซื้อผลผลิตจากแปลงนาของเกษตรกรและนำมาแปรรูปเพื่อเพิ่มมูลค่าและจำหน่ายให้แก่สมาชิกและประชาชนผู้สนใจทั่วไป

4. กลยุทธ์การพัฒนาตลาด

4.1 ภาวะการณ์แข่งขัน(ระบุจำนวนคู่แข่งของสินค้า อำนาจต่อรองของกลุ่มในการซื้อปัจจัยการผลิต)

สถานการณ์ปัจจุบันพบว่า พื้นที่โคกแฝดและพื้นที่ใกล้เคียงขาดแคลนผู้ให้บริการด้านการผลิตข้าว และมีผู้ประกอบการน้อยรายไม่เพียงพอ ทำให้การให้บริการหว่านข้าว ฉีดยา หว่านปุ๋ยไม่ทันต่อความต้องการของเกษตรกร ส่งผลให้เกิดความล่าช้าต่อการผลิตตามปฏิทินการเพาะปลูกข้าว และทำให้เกิดการระบาดของโรคแมลงศัตรูพืช ผลผลิตข้าวเสียหาย รายได้เกษตรกรลดลง นอกจากนี้ปัญหาข้าววัชพืช และการเพิ่มขึ้นของประชากรนกทำให้เกษตรกรหันมาสนใจปรับเปลี่ยนวิธีการเพาะปลูกมาเป็นการดำนา ที่สามารถลดผลกระทบดังกล่าวได้ดี

4.2 การกำหนดราคา(ระบุราคาขายต่อหน่วย ส่วนลดราคาขาย)

การกำหนดราคาในการให้บริการเครื่องจักรกลเป็นไปตามราคาตลาด กล่าวคือ บริการดำนา อัตราไร่ละ 1,300 บาท สำหรับสมาชิก 1,500 บาท สำหรับเกษตรกรทั่วไป การให้บริการหว่านข้าว ฉีดยา หว่านปุ๋ย อัตราไร่ละ 50 บาท สำหรับสมาชิก 60 บาท สำหรับเกษตรกรทั่วไป เนื่องจากเป็นการเริ่มเข้าสู่ธุรกิจ และมีส่วนลดให้แก่สมาชิกที่ร่วมกันทำกิจกรรมกับกลุ่มกรณีที่มีการลงทุนร่วมลงทุนกับกลุ่มจะได้รับเงินปันผลตามจำนวนหุ้นที่ถือครองด้วย

การกำหนดราคาซื้อและขายผลผลิตใน 3 รายการ ประกอบด้วย

- 1) การรับซื้อพันธุ์ข้าวปลูก รับซื้อจากเกษตรกรที่ใช้รดดำนา ราคาตันละ 10,000 บาท และจำหน่ายในราคาตันละ 18,000 บาท (ถังละ 180 บาท)
- 2) รับซื้อข้าวเปลือกคุณภาพ จากเกษตรกรสมาชิกกลุ่ม ราคาตันละ 8,000 บาท นำมาแปรรูปและบรรจุถุงจำหน่ายในราคาตันละ 25,000 บาท (บรรจุถุง 1 กก. ราคา 25 บาท)
- 3) รับซื้อข้าวเปลือก ราคาตันละ 6,000 บาท เพื่อแปรรูปเป็นข้าวเปลือกไก่จำหน่ายในราคา ตันละ 10,000 บาท (ถังละ 100 บาท)

4.3 ช่องทางการจัดจำหน่าย(ระบุนรูปแบบการจำหน่ายสินค้า การขนส่ง สถานที่จำหน่าย)

1) กิจกรรมการให้บริการผลิตข้าวครบวงจร ให้บริการกับกลุ่มสมาชิกแปลงใหญ่ตามลำดับที่ลงทะเบียนไว้ และตามพื้นที่ที่ใกล้เคียงกัน จากนั้นขยายการให้บริการไปสู่เกษตรกรทั่วไปในพื้นที่ใกล้เคียง

2) กิจกรรมการรับซื้อ-จำหน่ายผลผลิตข้าว รับซื้อผลผลิตจากเกษตรกรตามช่วงเวลาการเก็บเกี่ยวของสมาชิก หรือแปลงปลูกที่มีข้าวคุณภาพ และผลิตสินค้าตามคำสั่งซื้อ โดยบริการขนส่งสินค้าให้ในกรณีสั่งซื้อปริมาณมาก และจำหน่ายสินค้า ณ ที่ตั้งกลุ่มแปลงใหญ่

4.4 การโฆษณาและการส่งเสริมการขาย(ระบุนรูปแบบการให้ลูกค้ารับรู้ สนใจ และตัดสินใจซื้อ)

กลุ่มได้จัดการสาธิตการใช้รถดำนาแบบเดินตามในพื้นที่ โดยความร่วมมือของบ.คูโบต้าจก. และจะได้จัดการสาธิตการใช้รถหว่านข้าวฉีดยาหว่านปุ๋ยสาธิตในพื้นที่ต่อไป ด้านการประชาสัมพันธ์กิจกรรมการให้บริการและผลิตภัณฑ์ของกลุ่ม ใช้วิธีประชาสัมพันธ์แบบปากต่อปาก (Word of Mouth Marketing) ซึ่งสมาชิกกลุ่มทำหน้าที่เป็นตัวแทนส่งเสริมการขายและจัดหาลูกค้า โดยมีค่าตอบแทนให้แก่สมาชิกในกรณีที่สามารถหาลูกค้าได้ นอกจากนี้ยังมีการประชาสัมพันธ์ผ่านช่องทางออนไลน์ (Line / Facebook) และในการประชุมเครือข่ายเกษตรกรระดับต่างๆ

5. แผนการผลิต / บริการ

5.1 ทำเลที่ตั้ง(ระบุสถานที่ที่กลุ่มทำการผลิตที่ชัดเจน)

ดำเนินการจัดทำแปลงเพาะกล้าและจำหน่ายผลิตภัณฑ์ของกลุ่ม ณ ที่ตั้งกลุ่ม เลขที่ 18 หมู่ที่ 4 แขวงโคกแฝด เขตหนองจอก กรุงเทพมหานคร และให้บริการการผลิตข้าวครบวงจรในแปลงนาของลูกค้า

5.2 เครื่องใช้และอุปกรณ์ (ระบุอุปกรณ์ เครื่องมือที่ใช้ในการผลิตสินค้า)

การให้บริการผลิตข้าวครบวงจร กลุ่มสามารถให้บริการดำนาแก่เกษตรกรผู้สนใจ โดยใช้รถดำนาแบบเดินตามจำนวน 2 คัน ที่มีกำลังการผลิตคันละ 10 ไร่ต่อวัน และรถหว่านข้าวฉีดยาหว่านปุ๋ยจำนวน 1 คัน ที่มีกำลังการผลิตคันละ 10 ไร่/ชม. ชั่วโมงการทำงาน 8 ชม.ต่อวัน สามารถดำเนินการได้วันละ 80 ไร่

การผลิต แปรรูปและเพิ่มมูลค่าข้าว กลุ่มมีเครื่องสีข้าว เครื่องคัดและทำความสะอาดเมล็ดพันธุ์ข้าว เครื่องซีลสุญญากาศ โดยจะจ้างรถขนส่งข้าวเปลือก ไปยังสถานที่อบลดความชื้นเมล็ดพันธุ์ในพื้นที่ใกล้เคียง

5.3 บุคลากร(ระบุความรู้ความสามารถของบุคลากรที่ทำหน้าที่บริหารจัดการ และควบคุมการผลิต)

กิจกรรมการให้บริการผลิตข้าวครบวงจรสมาชิกกลุ่มที่รับผิดชอบการดำเนินกิจกรรม ได้มีการมอบหมายหน้าที่ และคัดเลือกทีมงานที่มีความชำนาญในการเพาะกล้าและให้บริการรถดำนา และรถหว่านข้าวฉีดยาหว่านปุ๋ย

กิจกรรมการผลิตแปรรูปและเพิ่มมูลค่าข้าว มีการจัดเวรและหมุนเวียนให้สมาชิกกลุ่มเข้าร่วมกิจกรรมในการทำความสะอาดเมล็ดพันธุ์และบรรจุข้าวเพื่อจำหน่าย โดยมอบหมายหน้าที่ให้สมาชิกกลุ่มเป็นผู้รับผิดชอบดำเนินการ

5.4 แผนการผลิตและการดำเนินงาน(ระบุขั้นตอนและกระบวนการผลิตตั้งแต่เริ่มต้นจนถึงจำหน่ายสินค้า)

(1) การให้บริการผลิตข้าวครบวงจร ดำเนินการได้ต่อเนื่องตลอดทั้งปี หมุนเวียนให้บริการในพื้นที่ปลูกข้าว สำหรับสมาชิกและเกษตรกรในพื้นที่

รถดำนแบบเดินตาม วางแผนการรับลูกค้าเพื่อให้คำแนะนำในการปรับพื้นที่และเตรียมดิน พร้อมทั้งรับเมล็ดพันธุ์จากเกษตรกรมาเพาะในแปลงปลูกของกลุ่ม ล่วงหน้าประมาณ 12-15 วัน ก่อนดำน

รถหว่านข้าวฉีดยาหว่านปุ๋ย ลูกค้าแจ้งความประสงค์ที่จะรับบริการ เพื่อให้กลุ่มวางแผนบริหารจัดการและจัดลำดับการให้บริการ เพื่อให้สามารถให้บริการลูกค้าได้ตามลำดับ ทันตามกำหนด และมีต้นทุนการขนย้ายเครื่องจักรที่ต่ำที่สุด

(2) การผลิต แปรรูปและเพิ่มมูลค่าข้าว ดำเนินการต่อเนื่องตลอดปี ตามคำสั่งซื้อ

การรับซื้อข้าวเปลือกจากสมาชิกและเกษตรกร ตรวจสอบและรับซื้อข้าวจากเกษตรกรในวันที่เกษตรกรเก็บเกี่ยวแล้วขนส่งไปยังโรงอบลดความชื้นเมล็ดพันธุ์ แล้วนำมาคัดหรือบรรจุ ณ ที่ทำการกลุ่ม และส่งมอบสินค้าให้ผู้ซื้อต่อไป

6. กระบวนการบริหารจัดการ(ระบุถึงขั้นตอน วิธีการในการบริหารจัดการของกลุ่มดำเนินการอย่างไร)

6.1 เงื่อนไขการใช้เครื่องมือ เครื่องจักรกลทางการเกษตร

6.1.1 หากสมาชิกแปลงใหญ่มีความประสงค์จะใช้ต้องแจ้งความประสงค์ / ลงทะเบียนรับบริการ ณ ที่ตั้งกลุ่มนาแปลงใหญ่แขวงโคกแฝด เขตหนองจอก กรุงเทพมหานคร

6.1.2 การคิดอัตราค่าบริการ

(1) รถดำน ราคาสมาชิกแปลงใหญ่ 1,300 บาท/ไร่

ราคาบุคคลทั่วไป 1,500 บาท/ไร่

(2) รถหว่านปุ๋ย+ฉีดยา+ตัดใบข้าว ราคาสมาชิกแปลงใหญ่ 50 บาท/ไร่

ราคาบุคคลทั่วไป 60 บาท/ไร่

อัตราค่าบริการนี้ไม่รวมค่าน้ำมันเชื้อเพลิง

6.2. การบริหารจัดการรายได้ที่รับจากการนำเครื่องมือ เครื่องจักรกลทางการเกษตร (แยกประเภทเครื่องจักรกล)

6.2.1. รถดำน

อัตราค่าบริการรถดำนของสมาชิก1,300..... บาทต่อไร่ถูกจัดสรรออกเป็น ดังนี้

- เป็นค่าแรงผู้รับจ้าง เป็นเงิน200..... บาท
- เป็นค่าแรงเพาะกล้า /ชนกล้า เป็นเงิน250..... บาท
- เป็นค่าบำรุงรักษา ซ่อมบำรุง เป็นเงิน100..... บาท
- เป็นค่าบริหารจัดการ เป็นเงิน750..... บาท

อัตราค่าบริการรถดำนานาของเกษตรกรทั่วไป1,500..... บาทต่อไร่ถูกจัดสรรออกเป็น ดังนี้

- เป็นค่าแรงผู้รับจ้าง เป็นเงิน200..... บาท
- เป็นค่าแรงเพาะกล้า /ชนกล้า เป็นเงิน250..... บาท
- เป็นค่าบำรุงรักษา ซ่อมบำรุง เป็นเงิน100..... บาท
- เป็นค่าบริหารจัดการ เป็นเงิน950..... บาท

6.2.2 รถหว่านปุ๋ย + ฉีดยา + ตัดใบข้าว

อัตราค่าบริการสมาชิกแปลงใหญ่50..... บาทต่อไร่ถูกจัดสรรออกเป็น ดังนี้

- เป็นค่าแรงผู้รับจ้าง เป็นเงิน25..... บาท
- เป็นค่าบำรุงรักษา ซ่อมบำรุง เป็นเงิน10..... บาท
- เป็นค่าบริหารจัดการ เป็นเงิน15..... บาท

อัตราค่าบริการเกษตรกรทั่วไป60..... บาทต่อไร่ถูกจัดสรรออกเป็น ดังนี้

- เป็นค่าแรงผู้รับจ้าง เป็นเงิน25..... บาท
- เป็นค่าบำรุงรักษา ซ่อมบำรุง เป็นเงิน10..... บาท
- เป็นค่าบริหารจัดการ เป็นเงิน25..... บาท

6.2.3 กิจกรรมแปรรูปข้าวหอมปทุมธานี 1

คำนวณจากราคาสินค้ากิโลกรัมละ25..... บาทต่อไร่ถูกจัดสรรออกเป็น ดังนี้

- เป็นค่าแรงผู้รับจ้าง เป็นเงิน2..... บาท
- เป็นค่าอุปกรณ์ เป็นเงิน7..... บาท
- เป็นค่าบริหารจัดการ เป็นเงิน16..... บาท

6.2.4 กิจกรรมจำหน่ายเมล็ดพันธุ์ข้าว

คำนวณจากราคาสินค้ากิโลกรัมละ18..... บาทต่อไร่ถูกจัดสรรออกเป็น ดังนี้

- เป็นค่าแรงผู้รับจ้าง เป็นเงิน2..... บาท
- เป็นค่าอุปกรณ์ เป็นเงิน2..... บาท
- เป็นค่าบริหารจัดการ เป็นเงิน14..... บาท

6.2.5 กิจกรรมจำหน่ายข้าวเปลือกไก่

คำนวณจากราคาสินค้ากิโลกรัมละ10..... บาทต่อไร่ถูกจัดสรรออกเป็น ดังนี้

- เป็นค่าแรงผู้รับจ้าง เป็นเงิน2..... บาท
- เป็นค่าอุปกรณ์ เป็นเงิน1..... บาท
- เป็นค่าบริหารจัดการ เป็นเงิน7..... บาท

7. แผนการเงินและการลงทุน

7.1 ปัจจุบันมีเงินกู้ยืม

ก) ชื่อเจ้าหนี้.....-.....จำนวนหนี้เงินกู้คงเหลือ.....-.....บาท

ชำระหนี้สิ้น เดือน/ปีละ.....-.....บาท คาดว่าจะชำระหนี้สิ้นหมดภายใน.....-.....ปี.....-.....เดือน

7.2 วัตถุประสงค์และวงเงินการขอสินเชื่อกับ ธ.ก.ส.ในครั้งนี้

ก) วงเงินที่ต้องการขอสินเชื่อ2,700,000..... บาท

● เพื่อเป็นค่าใช้จ่าย.....1,500,000.....บาท

วัตถุประสงค์.....เป็นเงินทุนหมุนเวียนในการให้บริการเครื่องจักรกล รับซื้อและจำหน่ายผลผลิต
ค่าจ้างแรงงาน ค่าบรรจุภัณฑ์และวัสดุสิ้นเปลือง

● เพื่อเป็นค่าลงทุน.....1,200,000.....บาท เงินทุนตนเองสมทบ.....-..... บาท

วัตถุประสงค์ซื้อเครื่องจักรกลการเกษตร (รถดำนแบบเดินตาม จำนวน 2 คัน พร้อมอุปกรณ์และรถหว่าน
ข้าวฉีดยาหว่านปุ๋ย)

ข) รายละเอียดการใช้เงินกู้ (ระบุประเภทการนำเงินไปใช้ ช่วงเวลา จำนวนเงิน ประโยชน์ที่ได้รับจาก
การนำเงินกู้ไปใช้)

- งบลงทุนเพื่อซื้อเครื่องจักรกล ประกอบด้วย รถดำนและอุปกรณ์ รถฉีดยาหว่านปุ๋ยตัดใบข้าว ชำระ
เงินให้แก่ตัวแทนจำหน่ายเมื่อตรวจรับของ จำนวน 1,200,000 บาท ในเดือนมกราคม 2564

- เงินทุนหมุนเวียน ใช้ในการรับซื้อข้าวเปลือกและบริหารจัดการ เพื่อเพิ่มมูลค่าสินค้าโดยการผลิต
พันธุ์ข้าว ข้าวสาร และข้าวเปลือกไก่ และใช้เป็นเงินสำรองจ่ายเป็นค่าจ้างแรงงาน ค่าบริหารจัดการในการดำเนินงาน
ของกลุ่ม

ค) หลักประกันเงินกู้ที่เสนอ จำนองอสังหาริมทรัพย์ วงเงิน.....บาท

เงินฝากค้ำประกัน วงเงิน.....บาท

รับรองรับผิดชอบอย่างลูกหนี้ร่วม วงเงิน....2,700,000...บาท

อื่นๆ (ระบุ)บาท

ง) ประมาณการรายรับในการประกอบธุรกิจ

1) รายรับจากธุรกิจการให้บริการด้านการผลิตข้าวครบวงจร

(1) บริการรถดำนากำล้างการผลิต 10ไร่ต่อคันต่อวัน

- ประมาณการพื้นที่ 400 ไร่ของสมาชิก ไร่ละ 1,300 บาท จำนวน 2 รอบ เป็นเงิน 1,040,000 บาท

- ประมาณการพื้นที่ 600 ไร่ของสมาชิก ไร่ละ 1,500 บาท จำนวน 2 รอบ เป็นเงิน 1,800,000 บาท

(2) บริการด้านการผลิตข้าวครบวงจร (หว่านข้าว ฉีดยา หว่านปุ๋ย) กำล้างการผลิต 80ไร่ต่อวัน

ประมาณการจำนวนวันทำงาน 240 วันต่อปี ไร่ละ 50 บาท เป็นเงิน 960,000 บาท

2) รายรับจากธุรกิจการผลิต แปรรูปและจำหน่ายผลผลิตข้าว

(1) เมล็ดพันธุ์ข้าวปลูก กก.ละ 18 บาท จำนวน 52,800 กก. เป็นเงิน 950,400 บาท

(2) ข้าวสารบรรจุถุง กก.ละ 25 บาท จำนวน 30,000 กก. เป็นเงิน 750,000 บาท

(3) ข้าวเปลือกไก่ กก.ละ 10 บาท จำนวน 22,000 กก. เป็นเงิน 220,000 บาท

รวมประมาณการรายรับจากการดำเนินงานธุรกิจ เป็นเงิน 5,720,400 บาท

จ) ประมาณการรายจ่ายในการประกอบธุรกิจ

1) รายจ่ายจากธุรกิจการให้บริการด้านการผลิตข้าวครบวงจร

- ค่าจ้างแรงงานในการให้บริการรถดำนากำล้าง (ค่าแรงงานดำนากำล้าง 200 บาทต่อไร่ /ค่าแรงเพาะและชนกล้า 250 บาทต่อไร่) ประมาณการ 2,000 ไร่ เป็นเงิน 900,000 บาท

- ค่าจ้างแรงงานในการให้บริการด้านการผลิตข้าวครบวงจร (หว่านข้าว ฉีดยา หว่านปุ๋ย) (ค่าแรงไร่ละ 25บาท) ประมาณการจำนวนวันทำงาน 240 วัน ไร่ละ 80 ไร่ เป็นเงิน 480,000 บาท

2) รายจ่ายจากธุรกิจการผลิต แปรรูปและจำหน่ายผลผลิตข้าว

(1) เมล็ดพันธุ์ข้าวปลูก

- ค่ารับซื้อผลผลิต ต้นละ 10,000 บาท จำนวน 60 ต้น เป็นเงิน 600,000 บาท

- ค่าขนส่ง และอบลดความชื้น ต้นละ 1,000 บาท จำนวน 60 ต้น เป็นเงิน 60,000 บาท

(2) ข้าวสารบรรจุถุง

- ค่ารับซื้อผลผลิต ต้นละ 8,000 บาท จำนวน 60 ต้น เป็นเงิน 480,000 บาท

- ค่าขนส่ง และอบลดความชื้น ต้นละ 1,000 บาท จำนวน 60 ต้น เป็นเงิน 60,000 บาท

- ค่าบรรจุภัณฑ์และสติ๊กเกอร์ จำนวนละ 30,000 ชุดชุดละ 7 บาท เป็นเงิน 210,000 บาท

(3) ข้าวเปลือกไก่

- ค่ารับซื้อผลผลิต ต้นละ 6,000 บาท จำนวน 25 ต้น เป็นเงิน 150,000 บาท

- ค่าขนส่ง และอบลดความชื้น ต้นละ 1,000 บาท จำนวน 25 ต้น เป็นเงิน 25,000 บาท

- ค่าทำความสะอาดเมล็ด ถังละ 5 บาท จำนวน 2,500 ถัง เป็นเงิน 12,500 บาท

รวมประมาณการรายจ่ายจากการดำเนินงานธุรกิจ เป็นเงิน 2,977,500 บาท

ฉ) ประมาณการลงทุน

- 1) ค่าลงทุนซื้อรถดำนแบบเดินตามขนาด 6 แแถว จำนวน 2 คัน พร้อมอุปกรณ์ที่เกี่ยวข้อง เป็นเงิน 550,000 บาท
 - 2) ค่าลงทุนซื้อรถฉีดยา หวานปุ๋ย ตัดใบข้าว จำนวน 1 คัน เป็นเงิน 650,000 บาท
- รวมเป็นเงิน 1,200,000 บาท

ช) แผนการชำระเงินกู้

- 1) เงินลงทุนเพื่อซื้อเครื่องจักรกล ชำระปีละ 2 งวดหลังเก็บเกี่ยวผลผลิตแล้ว งวดละ 120,000 บาท เป็นเงิน 240,000 บาท ผ่อนชำระเป็นเวลา 5 ปี
2. เงินทุนหมุนเวียน ชำระหนี้ปีละ 1 ครั้ง ตามจำนวนที่เบิกจ่ายจริง

7.3 ประมาณการงบกระแสเงินสด ปี 2564 ถึงปี 2568

รายการ	ปี2564	ปี 2565	ปี 2566	ปี 2567	ปี 2568
เงินสดรับ					
เงินสดรับจากการดำเนินงาน					
- เงินรับจ้างดำเนินา (400ไร่*1,300บาท*2รอบ)	1,040,000				
(600ไร่*1,500บาท*2รอบ)	1,800,000				
- เงินรับจ้างฉีดยาหวานปุ๋ย (80ไร่*240วัน*50บาท)	960,000				
- เงินขายพันธุ์ข้าว (52,800 กก.*18บาท)	950,400				
- เงินขายข้าวสาร (30,000 กก.*25บาท)	750,000				
- เงินขายข้าวเปลือกไก่ (22,000 กก.*10บาท)	220,000				
เงินสดรับอื่น ๆ					
- ทนส่วนตัว	-	-	-	-	-
- เงินกู้	2,700,000				
รวมเงินสดรับ (A)	8,420,400				
เงินสดจ่าย					
รายจ่ายลงทุน					
- ลงทุนซื้อรถดำเนินา พร้อมอุปกรณ์	550,000				
- ลงทุนซื้อรถฉีดยา หวานปุ๋ยตัดใบข้าว	650,000				
ค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน					
ค่ารับซื้อข้าว					
- ทำเมล็ดพันธุ์ (60ตัน*10,000บาท)	600,000				
- ทำข้าวสาร (60ตัน*8,000บาท)	480,000				
- ทำข้าวเปลือกไก่ (25ตัน*6,000บาท)	150,000				

ค่าใช้จ่ายในการบริหาร/บริการ					
ค่าจ้าง					
- ขับรถต๋านา (200บาท*2,000ไร่)	400,000				
- เพาะ/ชนกล้า (250บาท*2,000ไร่)	500,000				
- ฉีดยาหวานปุ๋ย (80ไร่*240วัน*25บ)	480,000				
-จ้างทำความสะอาดข้าวโก่ (2,500ถ้ง*5บาท)	12,500				
ค่าบริการขนส่งและอบข้าว					
- ทำเมล็ดพันธุ์ (60ตัน*1,000บาท)	60,000				
- ทำข้าวสาร (60ตัน*1,000บาท)	60,000				
- ทำข้าวเปลือกโก่ (25ตัน*1,000บาท)	25,000				
ค่าใช้จ่ายในการตลาด					
ค่าบรรจุภัณฑ์ /สติ๊กเกอร์	210,000				
รวมเงินตลาดขาย (B)	4,177,500				
เงินสดคงเหลือต้นงวด					
เงินสดคงเหลือระหว่างงวด (A-B)	4,242,900				
เงินสดคงเหลือปลายงวด	4,242,900				

7.4 ประมาณการงบกำไรขาดทุน ปี2564 ถึงปี 2568

รายการ	ปี2564	ปี 2565	ปี 2566	ปี 2567	ปี 2568
รายได้	5,720,400				
ต้นทุนขาย / บริการ	1,230,000				
กำไรเบื้องต้น	4,490,400				
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร/บริการ	1,537,500				
ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ , ค่าเสื่อมราคา	234,000	234,000	234,000	234,000	234,000
รวมค่าใช้จ่ายในการบริหาร/บริการ	1,771,500	234,000	234,000	234,000	234,000
ค่าใช้จ่ายทางการตลาด	210,000				
รวมค่าใช้จ่ายในการดำเนินงาน	1,981,500				
กำไรจากการดำเนินงาน	2,508,900				
ภาษีเงินได้					
กำไรสุทธิ					

7.5 ประมาณการงบดุล ปี2564ถึงปี 2568

รายการ	ปี2564	ปี 2565	ปี 2566	ปี 2567	ปี 2568
สินทรัพย์					
สินทรัพย์หมุนเวียน :					
เงินสด	4,242,900	-	-	-	-
เงินฝากธนาคาร	-				
ลูกหนี้การค้า-สุทธิ	-				
สินค้าคงคลัง	-				
รวมสินทรัพย์หมุนเวียน	4,242,900	-	-	-	-
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน :					
เครื่องมือและอุปกรณ์	1,200,000	1,200,000	1,200,000	1,200,000	1,200,000
รวมสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน					
หัก ค่าเสื่อมราคาสะสม	234,000	468,000	702,000	936,000	1,170,000
รวมสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	966,000	732,000	498,000	264,000	30,000
รวมสินทรัพย์	5,208,900	732,000	498,000	264,000	30,000
หนี้สิน					
หนี้สินหมุนเวียน :					
หนี้สินหมุนเวียน	1,740,000	240,000	240,000	240,000	240,000
รวมหนี้สินหมุนเวียน					
หนี้สินไม่หมุนเวียน	960,000	720,000	480,000	240,000	-
รวมหนี้สินไม่หมุนเวียน					
รวมหนี้สิน	2,700,000	960,000	720,000	480,000	240,000
ส่วนของผู้ถือหุ้น					
ทุน	-	-	-	-	-
กำไรสะสม	2,508,900				
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น	2,508,900	-	-	-	-
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น	5,208,900				

8. ความเสี่ยงและแผนสำรอง

8.1 ความเสี่ยงที่อาจเกิดขึ้นจากการดำเนินธุรกิจ

การให้บริการผลิตข้าวครบวงจร อาจเกิดปัญหาเรื่องกล้าข้าวความสูง ความงอกไม่สม่ำเสมอทำให้ไม่พร้อมดำนา และเกษตรกรขาดความพร้อมเมื่อถึงลำดับการรับบริการของตนเอง

การผลิต แปรรูปและจำหน่ายผลผลิตข้าว ข้าวเปลือกที่รับซื้อมีความชื้นสูง ขาดแคลนพื้นที่เก็บรักษา สิ้นค้าคงคลัง และอาจทำให้คุณภาพข้าวลดลง

8.2 การจัดการป้องกันความเสี่ยง/แผนสำรอง

การให้บริการผลิตข้าวครบวงจร สมาชิกกลุ่มจะหมุนเวียนดูแลแปลงเพาะกล้า ออกเยี่ยมเยียนเพื่อดูแล และประสานงานกับเกษตรกรเจ้าของแปลง ให้มีความพร้อมในการรับบริการ และหากประสบปัญหาเรื่องกล้าข้าว กลุ่มมีพันธมิตรที่สามารถจำหน่ายกล้าให้ในราคาที่เป็นธรรม

การผลิต แปรรูปและจำหน่ายผลผลิตข้าว รับซื้อแล้วนำไปอบลดความชื้นทันทีเพื่อลดปริมาณข้าว โดยวางแผนการรับซื้อและแปรรูปล่วงหน้าตามคำสั่งซื้อ เพื่อบรรเทาปัญหาพื้นที่เก็บสินค้าก่อนส่งมอบ

9. สรุป

แผนธุรกิจของกลุ่มแปลงใหญ่ข้าวแขวงโคกแฝดมีความพร้อมในการดำเนินการทันทีหลังจากได้รับการสนับสนุนเงินงบประมาณ มีความเป็นไปได้ในด้านบุคลากร อุปกรณ์และสถานที่ มีความสามารถในการสร้างรายได้ และทำกำไรให้แก่กลุ่มได้ โดยครอบคลุมทั้งเงินทุนหมุนเวียน และการชำระเงินลงทุนรายปี กิจกรรมการให้บริการผลิตข้าวเป็นกิจกรรมที่เป็นที่ต้องการของตลาด ราคายุติธรรมและมีกลุ่มลูกค้าเก่าที่ประสงค์รับบริการ และสามารถให้บริการได้อย่างครบวงจรทำให้เป็นการขยายโอกาสเข้าถึงลูกค้ารายใหม่ กิจกรรมการรับซื้อและจำหน่ายผลผลิต ผลิตตามคำสั่งซื้อและราคาเป็นไปตามกลไกตลาด

ลงชื่อประเสริฐ ภูเงิน..... ผู้เสนอโครงการ

(นายประเสริฐ ภูเงิน)

ประธานกลุ่ม/องค์กร แปลงใหญ่ข้าวแขวงโคกแฝด เขตหนองจอก

โครงการสนับสนุนสินเชื่อเพื่อพัฒนาระบบส่งเสริมการเกษตรแบบแปลงใหญ่

1. ชื่อโครงการ ส่งเสริมการใช้เครื่องจักรกลเพื่อการผลิตข้าวแปลงใหญ่แขวงโคกแฝดแบบครบวงจร

2. หลักการและเหตุผล

แปลงใหญ่ข้าวแขวงโคกแฝด เขตหนองจอก กรุงเทพมหานคร ได้จัดตั้งขึ้นเมื่อเดือนมิถุนายน ปี 2561 ได้ดำเนินกิจกรรมของกลุ่มมาอย่างต่อเนื่องเน้นเป้าหมายการพัฒนา 5 ด้านของระบบส่งเสริมการเกษตรแบบแปลงใหญ่ โดยสนับสนุนให้เกษตรกรรวมกลุ่มกันผลิต จำหน่ายและบริหารจัดการร่วมกัน เพื่อลดต้นทุนการผลิต เพิ่มผลผลิตต่อหน่วย พัฒนาคุณภาพผลผลิตให้ได้มาตรฐานตรงตาม ความต้องการของตลาด เชื่อมโยงการตลาด และบริหารจัดการ ซึ่งจะเป็นการเพิ่มขีดความสามารถและโอกาสในการแข่งขันให้แก่เกษตรกร จากเป้าหมายดังกล่าวแปลงใหญ่ข้าวแขวงโคกแฝด เขตหนองจอก กรุงเทพมหานคร ได้มีการวิเคราะห์ชุมชนเพื่อหาแนวทางการขับเคลื่อนการดำเนินงานด้วยกระบวนการมีส่วนร่วมและกำหนดเป้าหมายการพัฒนาคน พื้นที่ สินค้าเข้าด้วยกันเน้นความเหมาะสมกับสภาพพื้นที่ โดยมุ่งเน้นการพัฒนาเกษตรกรให้มีการรวมกลุ่มอย่างเข้มแข็ง (Smart Group) ผลิตสินค้า (Smart Product) โดยใช้เทคโนโลยีการผลิตที่ทันสมัย เหมาะสมกับบริบทของพื้นที่และมีมาตรฐาน ตรงตามความต้องการของตลาด รวมถึงเป็นแหล่งเรียนรู้ให้แก่เกษตรกรและชุมชนใกล้เคียงได้

จากสถานการณ์การเกษตรในปีที่ผ่านมา พบว่า เกษตรกรในพื้นที่ได้ประสบปัญหาข้าววัชพืช เผล็ดพันธุ์ข้าวขาดแคลน และมีราคาสูง ทั้งยังขาดแคลนแรงงานในการให้บริการด้านการเกษตรทำให้การดูแลรักษาไม่เป็นไปตามปฏิทินการเพาะปลูก ส่งผลทำให้ผลผลิตข้าวลดลง ดังนั้นเกษตรกรแปลงใหญ่ข้าวแขวงโคกแฝด จึงได้ร่วมกันจัดทำโครงการส่งเสริมการใช้เครื่องจักรกลเพื่อการผลิตข้าวแปลงใหญ่แขวงโคกแฝดแบบครบวงจร โดยมีวัตถุประสงค์ในการรวมกลุ่มกันเพื่อแก้ไขปัญหาในการประกอบอาชีพการเกษตร ได้แก่ การให้บริการด้านา หว่านข้าว ฉีดยา และหว่านปุ๋ยแก่สมาชิกภายในกลุ่มและเกษตรกรในพื้นที่ใกล้เคียง ร่วมกันผลิตและจำหน่ายเมล็ดพันธุ์ข้าวปลูก ข้าวสารบรรจุถุง และข้าวเปลือกไก่ ให้แก่สมาชิกกลุ่มและประชาชนในชุมชน ตลอดจนบริหารจัดการกลุ่มร่วมกัน เพื่อสร้างความเข้มแข็งและพัฒนากิจการดำเนินงานของกลุ่มให้มีความมั่นคง มีรายได้เพิ่มขึ้น และมีความเป็นอยู่ที่ดีอย่างยั่งยืนต่อไป

3. วัตถุประสงค์

3.1 จัดหาเครื่องจักรกลการเกษตร เพื่อให้บริการด้านการผลิตแบบครบวงจรแก่สมาชิกตามแผนการผลิตของกลุ่ม

3.2 รับซื้อข้าวเปลือกและแปรรูปเพื่อเพิ่มมูลค่าผลผลิตจากเกษตรกรสมาชิกแปลงใหญ่ เพื่อจำหน่ายเป็นเมล็ดพันธุ์ข้าว ข้าวสารบรรจุถุง และข้าวเปลือกไก่ ให้แก่สมาชิก และประชาชนผู้สนใจทั่วไป

4. เป้าหมาย

เกษตรกรสมาชิกกลุ่มวิสาหกิจชุมชนแปลงใหญ่ข้าวแขวงโคกแฝด เขตหนองจอก กรุงเทพมหานคร

5. ระยะเวลาดำเนินการ มกราคม 2564 – ธันวาคม 2564

6. กิจกรรม/วิธีการดำเนินการ

กิจกรรมและขั้นตอนวิธีการดำเนินงานโครงการฯ
ตามความต้องการของกลุ่มวิสาหกิจชุมชนแปลงใหญ่ข้าวแขวงโคกแฝด เขตหนองจอก กทม.

กิจกรรม	ขั้นตอนวิธีการดำเนินงาน	ผู้รับผิดชอบ
1.จัดซื้อและบริหารจัดการรถดำนาและอุปกรณ์	- จัดหารถดำนาและอุปกรณ์ - จัดลำดับการให้บริการตามแผนการผลิตของเกษตรกร - ดูแลและซ่อมบำรุงเครื่องจักรให้อยู่ในสภาพพร้อมใช้งาน	นายสมาน พักเขียว
2.จัดซื้อและบริหารจัดการรถหว่านข้าว ฉีดยา หว่านปุ๋ยตัดใบข้าว	- จัดหารถหว่านข้าว ฉีดยา หว่านปุ๋ยตัดใบข้าว - จัดลำดับการให้บริการตามแผนการผลิตของเกษตรกร - ดูแลและซ่อมบำรุงเครื่องจักรให้อยู่ในสภาพพร้อมใช้งาน	นายปรีชา เจ๊ะวังมา
3.รับซื้อผลผลิตจากเกษตรกร	- ตรวจสอบคุณภาพและรับซื้อผลผลิตข้าวเปลือกจากเกษตรกร - จัดการอบลดความชื้นข้าวเปลือก และบริการด้านการขนส่ง	นายประเสริฐ ภูเงิน
4. ผลิตเมล็ดพันธุ์ข้าว ข้าวสารบรรจุถุงและข้าวเปลือกไก่	- จัดหาแรงงาน แปรรูปและบรรจุถุง - ดูแลเครื่องจักรให้พร้อมใช้งาน	นายสำเริง กังวาท
5. จัดหาช่องทางการจำหน่ายและการตลาด	- จัดหาช่องทางการตลาด จำหน่ายผลผลิต - ประชาสัมพันธ์สินค้าและบริการของกลุ่ม	สมาชิกทุกคน
6. ติดตามทวงถามหนี้สินและจัดทำบัญชีกลุ่ม	- ติดตามรายรับ และชำระหนี้สินของกลุ่ม - นำเงินสดเข้าบัญชีธนาคาร - จัดทำรายรับ-จ่ายบัญชีของกลุ่มให้เป็นปัจจุบัน	นางมยุรา ปิ่นโพธิ์/ นายปรีชา เจ๊ะวังมา

7. แผนการบริหารจัดการและใช้ประโยชน์หลังจากสิ้นสุดโครงการ

หลังจากสิ้นสุดโครงการ กลุ่มจะมีรายได้จากการให้บริการด้านการผลิตแบบครบวงจร สมาชิกได้ประโยชน์ในการรับบริการจากกลุ่ม การรับซื้อผลผลิตในราคาสูงหรือเทียบเท่าราคาตลาด และจำหน่ายผลผลิตกลับคืนสู่สมาชิกในราคาที่เป็นธรรม โดยจะนำผลกำไรที่ได้มาบริหารจัดการ หมุนเวียนเป็นทุนในการดำเนินงานของกลุ่มต่อไป ซึ่งรายได้สุทธิ (กำไร) ของกลุ่ม ที่เกิดจากการดำเนินงานตามโครงการฯ และรายได้ที่เกิดขึ้นหลังจบโครงการฯ ให้เป็นไปตามมติของการประชุมสมาชิกกลุ่ม โดยให้มีการแบ่งปันผลกำไรเป็นส่วนๆ และมีการทำบัญชีควบคุมการเบิกจ่ายที่ชัดเจน ดังนี้

- (1) ไว้เป็นทุนหมุนเวียนของกลุ่ม ร้อยละ 60
- (2) ปันผลให้แก่สมาชิก ร้อยละ 25
- (3) สวัสดิการ ร้อยละ 10
- (4) สาธารณประโยชน์ ร้อยละ 5

สัดส่วนการแบ่งผลกำไรของกลุ่ม สามารถปรับเปลี่ยนได้ตามความเหมาะสม โดยให้เป็นไปตามมติที่ประชุมของกลุ่ม

8. ผลที่คาดว่าจะได้รับ

1. เกษตรกรสมาชิกแปลงใหญ่มีการบริหารจัดการเครื่องจักรกลเพื่อการผลิตข้าวครบวงจรเพื่อให้บริการแก่สมาชิกและเกษตรกรทั่วไปตามแผนการผลิต
2. เกษตรกรสมาชิกแปลงใหญ่มีการบริหารจัดการกลุ่มร่วมกันเพื่อการรับซื้อผลผลิตและจำหน่ายผลผลิตแก่เกษตรกรและประชาชนทั่วไป

9. ผู้รับผิดชอบโครงการ

กลุ่มวิสาหกิจชุมชนแปลงใหญ่ข้าวแขวงโคกแฝด เขตหนองจอก กรุงเทพมหานคร

ลงชื่อ ผู้เสนอโครงการ
(นายประเสริฐ ภูเงิน)

ประธานกลุ่มวิสาหกิจชุมชนแปลงใหญ่ข้าวแขวงโคกแฝด

ลงชื่อ พยาน
(.....)

ลงชื่อ พยาน
(.....)

ผลการพิจารณาอนุมัติของคณะกรรมการพัฒนาการเกษตรและสหกรณ์ของจังหวัด

เห็นชอบ

ไม่เห็นชอบ (ระบุสาเหตุ/ประเด็นที่ควรปรับปรุงโครงการ)

.....
.....

ลงชื่อ เลขานุการ

(.....)

ปลัดจังหวัดกรุงเทพมหานคร

ลงชื่อ ประธานกรรมการ

(.....)

ปลัดกรุงเทพมหานคร